

MAARAKENNUSPÄIVÄ 2014

Hankintadirektiivin uudistus – innovatiivinen kumppanuus

Helsinki 18.9.2014
Specialist Partner, AA, VT, KTM Mika Pohjonen
Hannes Snellman Asianajotoimisto Oy

HANNES SNELLMAN

1

Uusi hankintadirektiivi ja hankintalain uudistaminen

- EU:n uusi hankintadirektiivi hyväksyttiin ja julkaistiin virallisessa lehdessä keuhattalvella 2014
- EU:n uusi hankintadirektiivi tulisi saattaa jäsenvaltioissa voimaan 18.4.2016 mennessä
- Arvio: Suomessa kokonaan uusi hankintalaki keuhäällä 2016

HANNES SNELLMAN

2

Tarjousperusteinen neuvottelumenettely

- Hankintayksiköt tarvitsevat huomattavasti lisää joustavuutta voidakseen valita hankintamenettelyn, joka mahdollistaa myös neuvottelut
- Tarjousperusteista neuvottelumenettelyä voidaan käyttää mm. seuraavissa tilanteissa
 - Hankintayksikön tarpeita ei voida täyttää mukauttamalla olemassa olevia ratkaisuja
 - Hankintaan kuuluu suunnittelua tai innovatiivisia ratkaisuja, tai
 - Hankinnan luonne, monitahoisuus tai oikeudelliset ja rahoitukselliset erityiset syyt tai riskit edellyttävät neuvotteluja

HANNES SNELLMAN

3

Tarjousperusteinen neuvottelumenettely

- Tarvittaessa hankintayksiköitä olisi kannustettava nimeämään hankepäällikkö tarjoajien ja hankintayksikön hyvän yhteistyön varmistamiseksi hankintamenettelyn aikana
- Hankintayksikkö ei saa paljastaa muille tarjoajille muiden tarjoajien antamia luottamuksellisia tietoja

HANNES SNELLMAN

4

Tarjousperusteinen neuvottelumenettely

- Hankintayksikön olisi erityisesti ilmoitettava etukäteen vähimmäisvaatimukset, jotka koskevat hankinnan luonnetta ja joita ei pitäisi muuttaa neuvottelujen kuluessa
 - Määrittely vähimmäisvaatimus / tavoite
- Hankintasopimuksen tekoperusteiden ja niiden painotuksen olisi säilyttävä muuttumattomina koko menettelyn ajan, eikä niistä pitäisi voida neuvotella, jotta taattaisiin kaikkien tarjoajien yhdenvertainen kohtelu
- Neuvottelujen tarkoituksena olisi oltava tarjousten parantaminen niin, että hankintayksikkö voi ostaa erityistarpeitaan täysin vastaavia rakennusurakoita, tavaroita ja palveluja

HANNES SNELLMAN

5

Tarjousperusteinen neuvottelumenettely

- Käyttö mahdollista kaikissa muissa hankinnoissa paitsi tavanomaiset tuotteet (ns. hyllytavarat)
- Tarjouskilpailun vaiheet
 - Hankintailmoitus ja osallistumishakemukset
 - Tarjoajien valinta
 - Kutsu / alustava tarjouspyyntö
 - Alustavat tarjoukset, joiden pohjalta käydään neuvottelut niiden sisällön parantamiseksi
 - Vähimmäisvaatimuksista ja tarjousten vertailuperusteista ei neuvotella
 - Vaiheittaisuus ja tarjoajien karsinta mahdollinen
 - Lopulliset tarjoukset
 - Voittaja voidaan valita jo alustavienkin tarjousten perusteella, jos tästä on etukäteen ilmoitettu

HANNES SNELLMAN

6

Innovaatiokumppanuus

- Hankintayksiköllä olisi mahdollisuus luoda pitkäaikaisia kumppanuuksia uusien ja innovatiivisten tuotteiden, palvelujen tai rakennusurakoiden kehittämistä ja myöhempää ostamista varten
- Uuden tuotteen, palvelun tai rakennusurakan kehittäjä voisi saada toteutettavakseen itse hankkeen ja voisi päästä hyödyntämään kehitystyön tuloksia
 - Vrt. T & K –hankkeet, joissa toteutus on kilpailutettava kehitystyön tuloksilla

HANNES SNELLMAN

7

Innovaatiokumppanuus

- Hankinta-asiakirjoissa hankintayksikkö määrittelee innovatiivisen tuotteen, palvelun tai rakennusurakan tarpeen, jota ei voida täyttää hankkimalla markkinoilla jo saatavilla olevia tuotteita, palveluja tai rakennusurakoita
- Innovaatiokumppanuuden tavoitteena on innovatiivisen tuotteen, palvelun tai rakennusurakan kehittäminen ja tämän tuloksena tuotettavien tavaroiden, palvelujen tai rakennusurakoiden ostaminen, jos ne vastaavat hankintayksikön ja osallistujien sopimaa suoritustasoa ja niiden sopimia enimmäiskustannuksia

HANNES SNELLMAN

8

Innovaatiokumppanuus

- Innovaatiokumppanuus on jäseneltävä peräkkäisiin vaiheisiin, jotka vastaavat tutkimus- ja innovointiprosessin eri vaiheita. Näihin voi kuulua tuotteiden valmistaminen, palvelujen suorittaminen tai rakennusurakan valmistuminen. Innovaatiokumppanuudessa on asetettava kumppaneille välitavoitteita ja määrättävä korvauksen suorittamisesta asianmukaisina erinä

Innovaatiokumppanuus

- Hankintayksikkö voi näiden tavoitteiden perusteella päättää kunkin vaiheen jälkeen, että se päättää innovaatiokumppanuuden tai, useiden kumppanien kanssa perustetun innovaatiokumppanuuden tapauksessa, vähentää kumppaneiden lukumäärää päättämällä yksittäisiä hankintasopimuksia, jos hankintaviranomainen on ilmoittanut hankinta-asiakirjoissa näistä mahdollisuuksista ja niiden käyttämisen ehdoista

Innovaatiokumppanuus

- Hankintayksikön on neuvoteltava tarjoajien kanssa näiden jättämistä alustavista ja kaikista myöhemmistä tarjouksista, lopullisia tarjouksia lukuun ottamatta, niiden sisällön parantamiseksi
- Hankintayksikkö ei saa paljastaa muille tarjoajille muiden tarjoajien antamia luottamuksellisia tietoja
- Vähimmäisvaatimuksista ja sopimuksen tekoperusteista ei neuvotella

Tarjouskilpailun ratkaisuperuste

- Tarjouskilpailun ratkaisuperusteen tulee olla aina kokonaistaloudellinen edullisuus
- Kustannustekijä voidaan esittää myös kiinteän hinnan tai kustannuksen muodossa, jolloin tarjoajat kilpailevat sen perusteella ainoastaan laatuperusteista (ns. ranskalainen urakka)

KIITOS!

HANNES SNELLMAN