



# Nestor Partners

## Используйте наш опыт

### Миссия

Предлагать разнообразный и обширный опыт партнёров NestorPartners в пользу действующего руководства предприятий.

### Партнёры

NestorPartners была основана в 1978 году, и Партнёры объединения NestorPartners имеют обширные знания и большой опыт в работе на разных постах и уровнях компаний. Наши Партнёры предлагают свои услуги каждый отдельно или в группе в зависимости от нужд клиентов. Они также работают специалистами в различных проектах по развитию и исследованию, как в Финляндии, так и за рубежом. Сейчас партнёров всего более 80.

### Принцип деятельности

Предоставлять клиентам конфиденциально услуги, которые профессиональные, беспристрастные, этические и свободны от конфликтов интересов.

## Где мы можем быть полезными для Вас?

Если Вам требуется:

- Советник по вопросам предприятий или бизнеса, либо надёжный собеседник.
- Опытный член или советник совета директоров или другого органа управления
- Международный ноу-хау

## Наш подход



- Наши Партнёры выступают в качестве старших советников на проектной основе.
- Проблемные области (объём работ) определяется совместно с клиентом.
- Клиенту представляется список наиболее квалифицированных партнёров с точки зрения выполнения этих согласованных задач.
- С клиентом заключается договор с описанием графика и результатов.

## Наш международный опыт



Партнёры имеют обширный опыт работы в качестве специалистов и советников в международных проектах, охватывающих множество отраслей, в том числе:

- Импортно-экспортные операции на всей территории ЕС, России, Африки, Азии и Южной Америки.
- Проекты Европейского банка реконструкции и развития (EBRD TAM).
- Проектов по контракту с МИД Финляндии.
- Консультации и поддержка иностранных компаний, желающих войти на рынок Финляндии.

NestorPartners является членом CESES, Европейской Конфедерация Услуг Старших Экспертов.



# Nestor Partners

## Партнёры в качестве менторов

Работая в качестве ментора, Партнёр определяет цели и сроки с представителем клиента (Представитель). Ментор передаёт свой опыт и знания для развития и поддержки Представителя в его роли. Между Ментором и Представителем сформируется партнёрство, в результате чего Ментор помогает Представителю оценить вопросы с различных точек зрения и улучшить свою способность принимать решения. Области менторства вытекают из потребностей Представителя, как, например, личное развитие, навыки управления персоналом или решение конкретных задач бизнеса.

## Партнёры в советах

Членство в Советах – это один из способов Партнёров помогать компаниям развиваться и увеличивать свою ценность.

Партнёр является членом совета и делится своим опытом, например, в следующих вопросах:

- изменение реализации стратегии
- эффективные процессы работы совета
- конкретные отрасли деятельности
- менторство владельца, совета или управления
- смена руководства, включая планирование преемственности
- оздоровление деятельности
- управление рисками
- слияния и выкупы предприятий
- финансирование, привлечение капитала



## Клиника «Нестор»

Клиники «Нестор» - это ещё один способ NestorsPartner оказывать помощь руководству компании. Вот как это работает:

- Руководство компании и два или три Партнёра встречаются, чтобы проанализировать ситуацию в компании.
- Руководство компании и Нестор договариваются о темах семинара ("Клиника").
- Партнёры рекомендуют самых подходящих партнёров для проведения клиники.
- Руководство компании и избранные Партнёры встречаются, чтобы убедиться, что сотрудничество будет полезным.
- После надлежащей подготовки, Партнёры приводят клинику продолжительностью до одного дня.



## NestorPartners ry

Pasilan puistotie 2 A  
00240 Helsinki, FINLAND  
GSM +358 40 701 1227  
info@nestorpartners.fi  
www.nestorpartners.fi