

Hautomoemon tarinoita

SPIN-OFF – onko taas uusi jumppa rantautunut Suomeen?

Suomen kieleen on tullut menneinä vuosikymmeninä paljon vierasperäisiä sanoja, joita joudutaan selittämään ja tarkentamaan monisanaisesti. Näin on myös otsikossa olevan sanayhdistelmän laita.

Spin-offin idea on tv:stä tuttu: jatkotuote eli uusi sarja. Reinikainen, joka on jatkoa Tankki täyteen –sarjalle, tai Spede Showsta irronneet Uuno Turhapuro ja Vesku Show.

Liike-elämässä spin-off -termiä käytetään uudesta yrityksestä, joka on irronnut olemassa olevasta yrityksestä.

Vakka-Suomen yrityshautomossa olemme aktiivisesti etsineet ideoita alueemme yritysten pöytälaatikoista, ja tuloksia on alkanut näkyä. Viime vuonna pidettyyn ideakilpailuun saapui kuusi ideaa yrityksistä. Ideat ovat korkeatasoisia, joten nyt selvitetään niiden potentiaalia omaksi yritystoiminnaksi. Nämä ideat ovat jääneet yrityksissä tällä hetkellä vähemmälle, koska yritysten päätoiminta vie ajan, ne eivät sovellu nykyiseen tuotantoon, tai niitä ei koeta nykyistä toimintaa tukeviksi. Nyt onkin tärkeää selvittää, voisiko irrottautuminen olla paras vaihtoehto näiden ideoiden eteenpäin viemiseksi.

Parasta uudelle yritykselle olisi, jos vanhan yrityksen sisältä löytyisi asiasta kiinnostunut henkilö (tai useampia) panostamaan idean eteenpäin viemiseen, ja vanha yritys jäisi osakkaaksi uuteen yritykseen. Näin maksimoidaan onnistumisen mahdollisuudet.

Tällä hetkellä etsimme ihmisiä, jotka lähtisivät kartoittamaan ja toteuttamaan mahdollisten uusien yritysten perustamista ko. ideoiden ympärille.

Vinkki/etsintäkuulutus:

Oletko kiinnostunut yrittämisestä, haastavista projekteista ja haasteisiin tarttumisesta? Jos vastasit kyllä, ota luottamuksella yhteys ja ilmianna itsesi yrityshautomoon, gsm 040 5136892.

Katariina Oikarainen

Ukipolis Oy/ Vakka-Suomen yrityshautomo

Yrityshautomotoiminnan tukirahoitus tulee Varsinais-Suomen ELY-keskukselta

Elämyksiä erikoiskokeilta - virtuaalisesti ralliauton rattiin

Vehmaalainen **POP Motion Simulator Ky** vie kenet tahansa turvallisesti ralliauton rattiin.

Pasi Panula-Ontto vie rallisimulaattorinsa elämysten lähteeksi autoalan kampanja- ja asiakastilaisuuksiin, mutta aitoa tuntumaa ovat joskus tarvinneet myös kalustoa vaihtavat autourheilun harrastajat ja puoliammattilaiset. - Pystymme virtualisoimaan tien kuin tien, kertoo Panula-Ontto kolmen suuren kuvaruudun äärellä.

Ruuduilla vilisee soratie Lahden läheltä. Simulaattoriin on rakennettu rallien aitoja erikoiskokeita, erilaisia ajo-olosuhteita ja erilaisia autoja nelivetoisesta etu- ja takavetoisiin. Vauhdin kokemus luodaan näköaistin kautta, suurilla ruuduilla liikkuvan maiseman avulla.

Vuosien työn tuloksena simulaattorista on hiottu mahdollisimman toden tuntuinen. Tähän pääsyä ovat olleet auttamassa myös työkseen ajavat kuskit, joilla on omaa kokemusta vaativasta ajokalustosta WRC-autoja myöten.

Simulaattorista on saatu jopa niin toimiva, että sen avulla on kouluttu tietokonepelien harrastajasta kuski oikean ralliauton rattiin. Muutama vuosi sitten alan lehden kanssa toteutetun kilpailun voittaja pääsi ajamaan, vieläpä kohtuullisella menestyksellä.

Panula-Ontto on rakentanut kaikkiaan kuusi Rs2Sim-simulaattorikononaisuutta, jotka kaikki ovat käytössä vuoden suurimmissa tapahtumissa, kuten Neste Oil Rallyn aikana. Autoliikkeiden kampanjatilaisuuksiin ja alan asiakastilaisuuksiin lähdetään useimmiten yhden tai kahden laitteiston kanssa. Viikonloput vierähtävätkin eri puolilla Suomea, kyytiin nousevia opastamassa. Arkipäivinä työtä tehdään kotitoimistossa ja uusia rallitaipaleita virtualisoiden ja viimeistellen.

Spin-off itsenäistyy isommasta

Pikkupojasta asti ralliautoilusta kiinnostunut Panula-Ontto aloitti simulaattorinsa päätoimisen kehittämissä vuonna 2004, ensin veljensä yrityksen palveluksessa. Pari vuotta sitten tuli aika irrottaa toiminta elektroniikka-alalla toimivan "emon" suojista.

Vakka-Suomen Uusyrityskeskuksesta neuvoja kysellessään hän sai kuulla, että ilmiöllä on oma nimikin: spin-off. Siitä puhutaan, kun toimivan yrityksen piiristä syntyy uusia itsenäisiä tuote- ja palveluideoita. Lisäksi mies sai vinkin kysellä lisää neuvoja yrityshautomosta Katariina Oikaraiselta.



Panula-Ontto rallisimulaattoreineen pääsi hautomoyrittäjäksi. Palveluidea oli jo hyvässä vauhdissa, mutta hän kertoo saaneensa varsinkin rohkaisua yrityksen aloittamiseen ja apua käytännön järjestämiseen. Lisäksi tarjolla on ollut sparrausta, haastavia kysymyksiä ja koulutusta. Ja korvaamatonta tulkkiapua viranomaisten kanssa asiointiin – vaikkapa ELY-keskuksen tai Keksintösäätiön kanssa, kiittelee Panula-Ontto.

- Jonkun palaverin jälkeen tulimme ulos ja kysyin, miten se oikein meni. Katariina vastasi, että "Meni erittäin hyvin, sait juuri sen, mitä lähdit hakemaankin!"

Rallisimulaattorien osat ja laitteet ovat Vakka-Suomen alueella toimivilta yhteistyökumppaneilta.

Suuriin tapahtumiin yrittäjä saa mukaansa freelancer-esittelijöitä, joita tarvitaan jokaisen laitteiston viereen. Yrityksen paperitöitä hoitaa puoliso sivutoimenaan.

Vaikka viikonloput ovat usein kiinni, jää viikoilla aikaa perheelle.

- Se on iso asia, kun lapset ovat vielä pieniä, hän sanoo.

Entä näkyvät autotapahtumien vetonaulana?

- Taantumasta puhutaan kauheasti, mutta luotan itse toimintamalliini. Yritysten on markkinoitava vaikeinakin aikoina, miettii Panula-Ontto.

- Luultavasti joutuu tekemään paljon ja hakemaan uusia alueita, mutta viihdettä ja toimintaa tarvitaan tapahtumiin edelleen. Kahvi ja pulla eivät riitä, ihmiset haluavat itsekin osallistua. Kilpailu kyllä tulee kovenemaan.

teksti: Raija Herrala