

Asiantuntijasta huippumyyjäksi

Myynti

11.10.2018

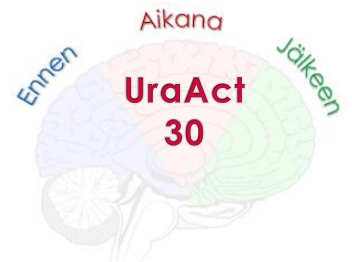


Onko käyntien sopiminen haastavaa? Unohtetaanko asiakkaan kuuntelu? Tuntuuko asiakkaan mielipiteen muuttaminen mahdottomalta? Onko oman toiminnan ja tuotteen kehuminen vaikeaa? Jääkö lisämyynti tekemättä? Koetaanko myyminen tuputtamisena?

Se on joskus pienestä kiinni. Toinen innostuu tai lannistuu. Tässä valmennuksessa muutamme asiantuntijuuden vahvuudeksi. Käymme läpi ne tärkeimmät menetelmät ja konkreettiset keinot, joilla asiakkaan ajattelua ohjataan ja omaa myyntiä kasvatetaan. Teemme käytännössä itsellemme oppaan, joka auttaa kasvamaan ongelman ratkojasta erinomaiseksi myyjäksi.

Valmennuksessa laadimme omaan työhömmme

- o asiakasta innostavat sähköpostiviestit
- o toimivan buukkaus- ja hissipuheen
- o parhaat argumentit, joilla erotumme eduksemme
- o tärkeimmät kysymykset kartoitukseen
- o sopivat vastaukset yleisimpiin vastaväitteisiin



Tämän kurssin jälkeen jokainen tietää mitä sanoa ja kuinka toimia ratkaisevalla hetkellä.



Aika: to 11.10. klo 9:00 – 16:00

Paikka: Clarion Hotel Helsinki Airport
Karhumäentie 5, 01530
Vantaa

Hinta: 790 €/hlö sis.
UraAct® -harjoitukset,
muistiinpanovälineet ja
kahvi- sekä lounastarjoilut

Valmentaja: Kai Jänntti

Lisätiedot: puh. 010 219 5400

Ilmoittaudu: info@urano.fi

Urano
JOHTAA KASVUUN